

**08:30**    **Registrering**

**09:00**    **Velkommen**

**Slutt å gjette - Fra kostbart sjansespill til forutsigbar vekst**

Ingvild Moen og Olav Mellingsæter

**09:45**    **Prat & Påfyll**

**10:10**    **Møtebooking - del 1**

*Martin Da Veiga*

**10:50**    **Prat & Påfyll**

**11:10**    **Møtebooking - del 2**

*Martin Da Veiga*

**11:45**    **Lunsj**

**12:40**    **Kortreist klokskap!**

*Harald Lønning*

*Tore Mikal Nerhus*

*Kristine Edvinson*

**13:20**    **Fra ord til ordre**

*Loni Bjerkholt-Pedersen*

**13:55**    **Prat & Påfyll**

**14:15**    **Konkrete forhandlingsråd for selgere!**

*Stein-Erik Mellemseter*

**14:45**    **KORT Påfyll**

**Den som eier kundens oppmerksomhet, vinner salget!**

*Sue K. Johannessen*

**15.40**    **Avslutning - og videre til Closing, for de som har meldt seg på**